

GEBRAUCHTWAGEN

TERMINE

Mittwoch, 01. September 2021, in Düsseldorf
Donnerstag, 02. September 2021, in Hannover
Dienstag, 21. September 2021, in Frankfurt

SEMINAR

AUTOHAUS/DEKRA GW-FORUM 2021 „LUST ODER FRUST“ MIT DEM GW-GESCHÄFT?

Im „Jahr Zwei mit der Pandemie“ machen viele Autohäuser wieder ein gutes Geschäft mit den Gebrauchten. Einige jedoch (immer noch) nicht – so spiegelt es der Markt...

Aber woran liegt das?

Ist es der Einkauf, die Rückläufer oder das geänderte Verhalten der Hersteller, Banken und Kunden? Brauchen wir denn überhaupt noch die Basisarbeit an unseren GW-Prozessen, wenn wir auch mit geminderten Beständen ausreichende Erträge einfahren? Nehmen Sie daher im Vorfeld an der DEKRA-Umfrage zum GW-Geschäft 2021 teil und gleichen Sie die Antworten mit Ihrer persönlichen GW-Situation ab.

Topthemen

- GW-Geschäft 2021 – Mehr „Lust“ oder doch eher mehr „Frust“?
- Brauchen wir denn überhaupt noch GW-Prozesse?
- Woher kaufen wir Gebrauchtwagen erfolgreich ein?
- Wie motivieren und führen Sie Ihre Vertriebsmannschaft?
- Wieviel Bürokratie und Administration sind überhaupt notwendig?

Information und Anmeldung unter: www.autohaus.de/gw-forum2021

Mit freundlicher Unterstützung von:



PROGRAMM (AUSZUG)

- Was macht das GW-Geschäft aktuell als DB-Bringer aus, was nicht?
- Wie bemerken und reagieren Sie den geänderten Einkaufsbedarf für Gebrauchte?
- Welche Veränderungen im Geschäft mit den „benutzten Automobilen“ erwarten uns künftig?
- Was können Sie gegen die gefühlte Überlastung in der kaufmännischen Abwicklung tun? Oder was haben Sie schon getan?
- Wie binden Sie jetzt und zukünftig Ihre Kunden und Interessenten an Ihr Haus, Ihre Handelsmarke?

NUTZEN

Im Jahr 2020 kam es in der Unsicherheit vor allem auf das Bestands- und Standortmanagement an – dieses Jahr sind es wohl eher der schwieriger gewordene Einkauf, die Rücknahmen aus Finanzdienstleistungen und die Planbarkeit des Zukaufs der Handelsware.

Wir möchten Sie auch in diesem Jahr wieder im bekannten Workshopcharakter vernetzen, mit Ihnen gemeinsam diskutieren, beschreiben, eruieren, verbessern und Impulse geben. Beteiligen Sie sich an der DEKRA-Umfrage zum GW-Geschäft und bringen Sie zur Veranstaltung „Ihr persönliche GW-Problematik“ mit.

Und nehmen Sie im besten Fall einen konkreten Lösungsansatz als Mehrwert mit...

Natürlich können Sie auch von den Berichten der regionalen GW-Händler profitieren, in dem Sie deren Best-Practice-Ansätze mit den Gegebenheiten in Ihrem Verantwortungsbereich abgleichen.

ZIELGRUPPE

Das AUTOHAUS/DEKRA GW-Forum wendet sich wiederum an Geschäftsführer, Inhaber, Verkaufsleiter, Leiter Gebrauchtwagen, GW-Ein- und GW-Verkäufer im markengebundenen und freien Automobilhandel sowie an Händlerbetreuer, Importeure, Branchen-Dienstleister und an alle anderen Personen, die das Geschäft mit Gebrauchtwagen kennen oder kennen möchten/sollten/müssen.

IHR REFERENT



Bert Grammel, Erstzulassung 1970, kennt sehr viele Facetten des GW-Geschäftes hat als Führungskraft an mehreren Stationen und verschiedenen Orten das Gebrauchtwagen-Geschäft vom MicroCompact-Car über Importeursfabrikate bis zum Premium-Gebrauchten ebenso verantwortet wie gebrauchte Transporter

und schwere LKW. Und dabei vorrangig die Prozesse restrukturiert und optimiert. Seit mehreren Jahren ist er nun als Unternehmensberater und „Automotive Expert“ in der Prozess-(Re)Strukturierung, sowie als Trainer und Coach in der Aus- und Weiterbildung von Führungskräften und im Führungskräfte-Coaching im Sales und ebenso im Aftersales unterwegs. Und – trotz pandemischen Einschränkungen – fast täglich im Handel unterwegs.

„Ich bin der Meinung, dass es auch künftig notwendig ist, eine tagaktuelle Basis-Arbeit zu leisten und bestehenden GW-Prozesse zu hinterfragen. Nur so ist eine schnelle Reaktion auf die Rahmenbedingungen im GW-Prozesskreis möglich. Damit das GW-Geschäft auch morgen und übermorgen eine ertragreiche Säule im Autohaus bleibt...“

TERMINE/ORTE

Mittwoch, 01. September 2021, in Düsseldorf
Donnerstag, 02. September 2021, in Hannover
Dienstag, 21. September 2021, in Frankfurt

Ortsangaben sind Großraumangaben.
Jeweils von 10:00 Uhr bis ca. 17:00 Uhr.

TEILNAHMEGEBÜHR

Die Teilnahmegebühr beträgt 462,91 Euro brutto (netto 389,- Euro zzgl. 73,91 Euro MwSt.) inkl. Teilnehmerunterlagen, Tagungsgetränken, Kaffeepausen und Mittagessen.

AUTOHAUS-Abonnenten und Kunden der Sponsoren erhalten einen ermäßigten Preis von 427,21 Euro brutto (netto 359,- Euro zzgl. 68,21 Euro MwSt.).