23. Januar 2024 im Gare du Neuss

# **AUTOHAUS KICK-OFF 2024**

## Ist die Krise schon da? – Den Anfängen wehren!

#### Wertschöpfung steigern, Kosten reduzieren – wir sagen Ihnen wie es geht!

Das Jahr 2023 sorgt für eine spürbare wirtschaftliche Zäsur. Die aktuelle Auftragslage im Neuwagengeschäft ist erschreckend gering. Das wird sich deutlich auf die Umsätze auswirken. Auch dem Gebrauchtwagengeschäft fehlt immer noch der Drive. Der Service ist zwar stabil, die hohen Kosten machen allerdings Sorgen. Wann es wieder aufwärts geht, steht in den Sternen. Jetzt geht es darum, die richtigen Weichen für 2024 zu stellen. Wir sagen Ihnen, was zu tun ist, um das kommende Jahr erfolgreich zu gestalten.











## **AUF EINEN BLICK**

#### Zeit und Ort

Beginn: 23.01.2024 um 12:00 Uhr mit Bussiness Lunch Ende: 23.01.2024 gegen 18:30 Uhr mit anschließendem Networking Dinner

Gare du Neuss GmbH, Karl-Arnold-Straße 3-5, 41462 Neuss Zimmer: Dorint Kongresshotel Düsseldorf/Neuss Telefon: 02131 262926, E-Mail: lisa.rajkovic@dorint.com Abrufkontingent (Stichwort "Kick-Off 2024")
Preis für Einzelbelegung/Nacht inkl. Frühstück: 135,- €

#### Zielgruppe

Geschäftsführer, Inhaber, Verkaufsleiter sowie alle Entscheider im markengebundenen und freien Automobilhandel sowie Händlerbetreuer. Hersteller, Importeure und Branchendienstleister.

#### Teilnahmegebühr (pro Person)

Inklusive Business Lunch, Kaffeepause und Networking Dinner mit allen Getränken am 23.01.2024, zudem Tagungsunterlagen, exkl. Übernachtung.

- Vorzugspreis Händler: brutto 415,31 € (netto 349,- € zzgl. 66,31 € MwSt.)
- Andere Unternehmen: brutto 653,31 € (netto 549,- € zzgl. 104,31 € MwSt.)

AUTOHAUS-Abonnenten sowie Kunden der Sponsoren erhalten 100,- € Rabatt auf den jeweiligen gültigen Nettopreis.

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an:
Elisabeth Huber, Telefon: +49 89 203043-1268
E-Mail: elisabeth.huber@tecvia.com
Danuta Stefaniak, Telefon: +49 89 203043-1288
E-Mail: danuta.stefaniak@tecvia.com

### **PROGRAMM**

# Dienstag, 23. Januar 2024, 12:00 Uhr Get-Together mit Business Lunch, Tagung ab 12:45 Uhr

#### Begrüßung der Teilnehmer, Sponsoren und Aussteller

Ralph M. Meunzel, Chefredakteur AUTOHAUS Norbert Irsfeld, geschäftsführender Gesellschafter, Prudentes Management GmbH

#### Versteckte Kosten und neue Herausforderungen in 2024

• Rückblick: Branchenkennzahlen

Anders, Dr. Wanner & Partner mbB

- Kostenkiller im Autohaus: Preissteigerungen und versteckte Kosten
- Wirtschaftliche und gesetzliche Herausforderungen im neuen Jahr Sebastian Wiedemann, Wirtschaftsprüfer/Steuerberater, Rath

# Finanzmanagement in herausfordernden Zeiten in Automobilhandelsunternehmen

- Das neue Rollenverständnis: Der moderne CFO in Autohäusern
- Die alte Wirklichkeit kehrt zurück: Intelligentes Bestandsmanagement eines Autohandelskonzerns in Zeiten steigender Kapitalkosten
- Liquidität sichern durch ein prozessorientiertes Forderungsmanagement

Till Heinrich, Geschäftsführung, Feser, Graf & Co. Automobil Holding GmbH

# Raus aus der Komfortzone – Erfolg durch kennzahlenbasiertes GW-Management

- Evergreens im grünen Bereich?

  Das schnelle Revival von Umschlagsfaktor und Standzeit
- Prozesse, Prozesse;
   Welche Kennzahl sagt mir, was richtig/falsch läuft?
- (Un-) Zahl des Jahres 2023:
   Quote der Leasingselbstübernahmen durch Kunden

Prof. Dr. Stefan Rostek, Inhaber Rostek Consulting GmbH

# **MODERATION**



Ralph M. Meunzel



Norbert



Thomas



Till Heinrich



Philip Junge



Christian Puckschaml

#### Wertschöpfung steigern: Damit lässt sich mehr Umsatz machen!

- Vertikale und horizontale Wertschöpfung
- Diversifizieren aber richtig!
- Vorschläge aus der Umsetzungspraxis

Norbert Irsfeld, geschäftsführender Gesellschafter, Prudentes Management GmbH

#### Die digitale Revolution der HR/Personalverwaltung im Autohaus

- Mehr Bewerbungen durch Multi Posting von Stellenanzeigen
- Einfacher und schneller: Das digitale Onboarding
- Papier ist out: Die moderne, digitale Personalakte
- Zeitsparende Prozesse durch die Digitalisierung der HR/Personalprozesse

Claus Reutter, Geschäftsführer, sopea GmbH Christian Puckschaml, Leiter Personal, Feser, Graf & Co. Automobil

#### So beurteilt der Handel die Agentur

- Unternehmerische Freiheit versus Risikominimierung
- Stimmungswandel im Autohaus
- Ergebnisse einer AUTOHAUS Marktforschung

Ralph M. Meunzel, Chefredakteur AUTOHAUS

#### So bringe ich die E-Mobilität zum Laufen

- E-Mobilität nicht als Aufgabe, sondern als Mission
- Nachhaltigkeit als zentrales Thema unserer Gruppe
- VOLT-PARTNER eigener Elektrotechnik-Betrieb

Thomas Bruß, Head of Business Development, BOB Automotive Group GmbH

#### Alles so schön bunt – gelingt chinesischen Marken der Markteintritt?

- Chinesische Marken im globalen Kontext
- Markteintritts- und Vertriebsstrategien
- Chancen für etablierte Händler

Prof. Dr. Stefan Reindl, Direktor (CEO), ifa Institut für Automobilwirtschaft

#### Margendruck und Fachkräftemangel in Autohäusern: Wie Technologie und Prozessoptimierung helfen können Ressourcenengpässe abzufangen, Kosten zu senken und Umsätze zu steigern

- Digitalisierung als Schlüsselfaktor
- KI im Autohaus: Welche Optimierungspotenziale ergeben sich?
- BPO: Wie können externe Dienstleister helfen?

Philip Junge, Unternehmensberater

Ab 18:30 Uhr Networking Dinner mit Ausklang



Prof. Dr. Stefan



Reutter



Prof. Dr. Stefan Rostek



Sebastian Wiedemann